

金融機関職員の方を対象にした

コンサルティングスキル向上セミナー 対話の分岐点編

令和5年度から始めたコンサルティングスキル向上セミナーはこれまで多くの方に受講いただき、大変うれしく思っています。新しいコンテンツに対する期待のお言葉もいただいていたことから、この度、「対話の分岐点編」を収録致しました。相談に同席するような感覚でご視聴いただければ、相談内容に対してどのようなことを考え、どのような質問をしているのかを紐解く内容となっています。本セミナーを参考に、金融機関の職員の皆様の業務にお役立ていただければと思っています。

【セミナー視聴可能期間】

令和8年 **11月 2日**(月)～**11月 30日**(月)

【講師】 チーフコーディネーター 中野 貴英

【開催方法】 オンライン形式 YouTube限定公開（録画、30分）

【対象】 道内金融機関の本部・支店の職員の方

【申込方法】 次のURLにアクセスし、お申し込みください

<https://forms.cloud.microsoft/r/6URz43XnsL>

〈申し込み〆切 令和8年10月23日(金)まで〉



申込フォームアクセス用
2次元コード

～ 今回のセミナー内容 ～

【対話の分岐点編】取引先との対話から経営課題をつかむ「次の一問」(30分)

「うち、人がなかなか定着しないんですよ。」という社長の話から始まり、それに対してどのような対話が展開されていくのかをベースに、なぜあの質問をしたのか、その時、頭の中でどのようなことを考えていたのか、といった対話の分岐点を解説し、相談に同席したのと同じような学びの時間を提供します。**※資料配布は行いません**

※お申込み特典として、これまでのコンサルティングスキル向上セミナー全5回の動画（各30分）もご視聴いただけます。【導入編】北海道よろずメソッドの概要、【個別スキル編】第1回テーマ『ヒアリングスキル』、第2回テーマ『動機付けスキル』、第3回テーマ『直観力と発想力』、第4回テーマ『シナリオ構築力』

※各回とも資料配布は行いません

【問い合わせ先】 北海道よろず支援拠点 札幌本部

TEL：011-232-2407（ダイヤルイン）

メール：soudan@yoro-zu-hokkaido.go.jp

※相談フォームからの申込が難しい場合は、電話またはメールにてお問い合わせ下さい。