

区分(大)	区分(中)	阿部	大野	岡田	奥村	奥山	苅谷	川嶋	齊藤	杉本	鈴木	園部	橋	田所	田中	外崎	拔山	林	水越	村形	山本	余湖	吉田	小林	三浦	原口	藤田	永谷	森永					
		経営戦略・事業計画	<input type="checkbox"/> 事業の方向性を相談したい <input type="checkbox"/> 経営計画を立てたい/見直したい <input type="checkbox"/> 新しい事業にチャレンジしたい <input type="checkbox"/> 経営理念やビジョンを整理したい	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★			
資金・財務	<input type="checkbox"/> 資金繰りについて相談したい <input type="checkbox"/> 融資を検討したい <input type="checkbox"/> 補助金の活用を検討したい <input type="checkbox"/> コスト削減や利益改善の方法を知りたい <input type="checkbox"/> 財務体質の強化を図りたい	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★					
	人材・組織	<input type="checkbox"/> 採用や人材の確保に困っている <input type="checkbox"/> 社員の育成・教育について相談したい <input type="checkbox"/> 助成金の活用を検討したい <input type="checkbox"/> 組織体制の見直しを検討している <input type="checkbox"/> 後継者問題について相談したい	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★				
		販路開拓・マーケティング (BtoB)	<input type="checkbox"/> 法人向けの営業戦略を立てたい <input type="checkbox"/> 取引先企業を増やしたい <input type="checkbox"/> 商談の進め方や営業手法を相談したい <input type="checkbox"/> 展示会・業界イベントの活用方法を知りたい <input type="checkbox"/> BtoBマーケティング(リード獲得、CRMなど)を強化したい <input type="checkbox"/> 顧客ニーズのヒアリングや市場調査をしたい <input type="checkbox"/> 海外展開したい	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★			
			販路開拓・マーケティング (BtoC)	<input type="checkbox"/> 一般消費者向けの販売促進を行いたい <input type="checkbox"/> 店舗やECサイトの集客を増やしたい(店舗改善含む) <input type="checkbox"/> SNSやWeb広告などの活用方法を知りたい <input type="checkbox"/> プレスリリースの活用方法を知りたい <input type="checkbox"/> 商品・サービスのターゲットを明確にしたい(商品開発含む) <input type="checkbox"/> 顧客満足度やリピート率を高めたい <input type="checkbox"/> ブランドイメージを向上させたい	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★		
業務改善・IT活用				<input type="checkbox"/> 業務の無駄をなくしたい <input type="checkbox"/> ITやツールを導入して効率化したい <input type="checkbox"/> DX(デジタル化)に取り組みたい <input type="checkbox"/> テレワークの仕組みを整えたい	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★		
				労務・法務・リスク管理	<input type="checkbox"/> 就業規則や労務管理に不安がある <input type="checkbox"/> 労働トラブルやハラスメント対策をしたい <input type="checkbox"/> 契約書や取引の法的な相談をしたい <input type="checkbox"/> リスク対策(BCP、情報漏洩など)を考えたい	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	
	事業承継・M&A				<input type="checkbox"/> 親族への事業承継を進めたい <input type="checkbox"/> 第三者承継やM&Aを検討している <input type="checkbox"/> 事業承継の準備をどう進めればよいか知りたい <input type="checkbox"/> 会社の評価や価値を知りたい	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	
					創業(起業)	<input type="checkbox"/> 創業前に何から準備すればよいか分からない <input type="checkbox"/> 創業計画書を作成したい <input type="checkbox"/> 必要な資金や融資について知りたい <input type="checkbox"/> 補助金や助成金の情報が欲しい <input type="checkbox"/> 法人設立の手続きについて知りたい <input type="checkbox"/> 事業アイデアの妥当性を相談したい <input type="checkbox"/> 集客・営業方法に不安がある <input type="checkbox"/> 創業後の経営サポートを受けたい	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★
税務・会計						<input type="checkbox"/> 会計処理についての基本を知りたい <input type="checkbox"/> 税務申告の仕方がわからない <input type="checkbox"/> 税理士とどう付き合えばよいか相談したい <input type="checkbox"/> 記帳や帳簿管理のやり方を知りたい <input type="checkbox"/> インボイス制度・電子帳簿保存法に対応したい <input type="checkbox"/> 決算書の見方・読み解き方を知りたい <input type="checkbox"/> 会計ソフトの導入や選定について相談したい	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★
		知的財産・権利保護	<input type="checkbox"/> 商標・特許・意匠などの取得を検討している <input type="checkbox"/> 商品名・ロゴなどを守る方法を知りたい <input type="checkbox"/> 自社の技術やノウハウを守りたい <input type="checkbox"/> 他社の権利を侵害していないか不安がある <input type="checkbox"/> 知的財産の活用方法や収益化を相談したい	★		★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	
	その他全て		相談内容のヒアリング	★		★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★			
	業種別対応		食品加工・製造業	★		★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★		
			製造業全般	★		★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★		
			飲食業	★		★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★		
小売業(店舗)		★	★	★		★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★				
社会福祉事業		福祉に関連しそうな業態も含め、福祉事業全般の相談対応	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★				
観光業	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★	★					

【ご予約はこちらから】



【スタッフ紹介はこちら】



ご相談内容をお伺いしたうえで
 対応するコーディネータを紹介
 することも可能です。お気軽に
 お問い合わせください。

☎011-232-2407
 ✉soudan@yoro-zu-hokkaido.go.jp